

Die ausgeschriebene Position konzentriert sich auf die Beratung von Interessent*innen für ein (Weiterbildungs-)Studium an der die HECTOR School of Engineering and Management oder der Carl Benz School of Engineering am KIT. Als

Technology Business School Consultant (m/w/d)

sehen wir Ihre Aufgabenschwerpunkte in folgenden Bereichen:

- **Aus Überzeugung:** Sie punkten mit Know-How, Berufserfahrung und Persönlichkeit bei der Gewinnung neuer Industrie Key-Accounts & Partnerunternehmen sowie bei der Rekrutierung internationaler Teilnehmer*innen für die berufsbegleitenden Master Programme der HECTOR School oder für das College Programm der Carl Benz School. Die Zielgruppen sind nationale und internationale Ingenieur*innen, die in den aktuellen Themen der Digitalisierung, der Transformation von Geschäftsmodellen und z.B. der CO2 neutralen Produktion geeignete Weiterbildungsprogramme suchen. Sie beherrschen den Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und die professionelle Beratung rund um anspruchsvolle Projekte. Hierzu bauen Sie auf existierende Aktivitäten mit dem bestehenden Recruiting-Team auf und entwickeln diese weiter.
- **Mit Strategie & Kreativität:** Verantwortungsvoll, strategisch kreativ und effizient setzen Sie Zielvorgaben in enger Kooperation mit der Geschäftsführung und der Leitung Vertrieb & Marketing um und entwickeln diese gemeinsam weiter.
- **Als erfahrener Teamplayer** wissen Sie, dass man zusammen stärker ist als alleine und gehen selbst als erfolgreiches Vorbild voran.

Ihr Profil:

- **Branchenkenntnis:** Aufbauend auf einem abgeschlossenen Hochschulstudium (Uni/BA/FH; vorzugsweise im Fachbereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnlichen Studienrichtungen) bringen Sie mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Recruiting. Bei den Produkten der International Department gGmbH handelt es sich hauptsächlich um Aus- und Weiterbildungsprogramme für Ingenieure und Informatiker, weshalb Kenntnisse und Erfahrungen in Unternehmensprozessen, insbesondere von fertigenden Unternehmen, von Vorteil sind.
- **Leidenschaft:** Es bereitet Ihnen Freude, sich mit den spezifischen Ingenieurs-, IT- und Wirtschaftsthemenstellungen unserer Programme und den Spezifika des Bildungsmarktes intensiv auseinander zu setzen.
- **Internationalität:** Exzellente Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung für den erfolgreichen Vertrieb unserer Produkte. Weitere

Sprachkenntnisse sind von Vorteil, jedoch nicht entscheidend. Zudem setzt die internationale Akquise eine generelle Reisebereitschaft voraus.

- **Erfolg kommt vom Machen:** Wir sind ein kleines Unternehmen. Umso mehr ist Teamfähigkeit von Bedeutung. Wir fordern und bieten eine hohe Zuverlässigkeit innerhalb unseres Teams und erwarten eine strukturierte, motivierte und selbstständige Arbeitsweise, gepaart mit starker Kommunikationsfähigkeit.
- **Routinierte Hard Skills:** Souveräner Umgang mit allen MS-Office Produkten inkl. Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen.

Die Stelle des Technical Business School Consultant t (100%, VZ) ist unbefristet.

Bei Rückfragen zur Position wenden Sie sich bitte an Dr.-Ing. Judith Elsner, Geschäftsführung, Tel. +49 721 608 7881, judith.elsner@kit.edu oder Nico Jäckel, Leitung Vertrieb und Marketing, nico.jaeckel@kit.edu.

Vollständige Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form inkl. Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem nächstmöglichen Eintrittstermin richten Sie bitte bis zum 15.02.2023 an das

International Department des Karlsruher Instituts für Technologie gGmbH
Frau Dr.-Ing. Judith Elsner
Schlossplatz 19
D-76131 Karlsruhe
E-Mail: judith.elsner@kit.edu