



In der **International Department des KIT gGmbH** ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt die Stelle einer/eines

## **Vertriebs-Manager (m/w/d)**

zu besetzen. Als Vertriebs-Manager (m/w/d) unterstützen Sie maßgeblich die Akquise im B2B- und B2C-Umfeld, die Umsetzung der Vertriebsprozesse und agieren als Berater an der HECTOR School of Engineering & Management im International Department.

### **Als Vertriebs-Manager sehen wir ihre Aufgabenschwerpunkte in folgenden Bereichen:**

- Umsetzung der Vertriebs- und Recruiting-Strategie der HECTOR School (berufsbegleitende Master-Programme) und der HECTOR School Academy (Weiterbildungsformate) in nationalen und internationalen Märkten
- Eigenständige Umsetzung, Koordination und Abstimmung geeigneter Vertriebsmaßnahmen mit unseren Kunden
- Beratung unserer Interessenten bezüglich Master-Programme und Weiterbildungsformate
- Teilnahme an und aktive Mitwirkung bei Live- und Online-Events weltweit

### **Das sind Ihre Qualifikationen:**

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni/BA/FH; vorzugsweise im Fachbereich International Management, Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen, oder vergleichbaren Studienrichtungen)
- Verantwortungsvoll, strategisch, kreativ und effizient setzen Sie Zielvorgaben in enger Kooperation mit der Geschäftsführung und der Leitung Vertrieb & Marketing um
- Sehr gute Kenntnisse in allen MS Office Produkten, inkl. Erfahrungen im Umgang mit CRM-Systemen.
- Berufliche Erfahrung in den oben genannten Bereichen ist von Vorteil
- Zuverlässigkeit sowie eine systematische und eigenständige Arbeitsweise
- Interesse an der Mitarbeit in einem internationalen, universitären Umfeld
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Was wir bieten:**

- Ein abwechslungsreiches, anspruchsvolles Aufgabenfeld im internationalen Kontext
- Mitarbeit in einem dynamischen Team an der Schnittstelle zu Universität und Wirtschaft
- Ein sehr gutes Betriebsklima mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Home Office Möglichkeiten
- Zentrale Lage direkt am Karlsruher Schloss und freie Getränke (Wasser, Kaffee, Tee)

Die Stelle des Vertriebs Manager (m/w/d) (TZ oder VZ) ist unbefristet.



Vollständige Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form inkl. Angabe einer Gehaltsvorstellung sowie dem nächstmöglichen Eintrittstermin richten Sie bitte an:

International Department des Karlsruher Instituts für Technologie gGmbH

Dr. Judith Elsner

Schlossplatz 19

76131 Karlsruhe

E-Mail: [judith.elsner@kit.edu](mailto:judith.elsner@kit.edu)

**Die International Department des Karlsruher Instituts für Technologie gGmbH** ist eine gemeinnützige, privatwirtschaftliche Serviceeinrichtung am Karlsruher Institut für Technologie (KIT).

Das International Department bietet in seinen Schools, englischsprachige und serviceorientierte Studiengänge des KIT in enger Kooperation mit der Industrie an und liefert Dienstleistungen im Bereich Forschungsmanagement:

- 3D Matter Made to Order, Geschäftsstelle und Graduiertenschule des Exzellenzclusters am KIT und der Uni Heidelberg
- HECTOR School of Engineering and Management, Technology Business School des KIT
- Hector Fellow Academy, Interdisziplinäre Wissenschaftsakademie
- Karlsruhe School of Optics & Photonics, Internationale Graduiertenschule des KIT
- Carl Benz School of Engineering, Mechanical Engineering College des KIT

[www.idschoools.kit.edu](http://www.idschoools.kit.edu)